

>>>> Batigest ARTISAN



A chaque CORPS D'ÉTAT son logiciel

- > Menuisier
- > Maçon
- > Plâtrier
- > Charpentier-couvreur
- > Plaquiste
- > Installateur-plombier
- > Electricien
- > Espaces verts
- > Carreleur
- > Travaux publics
- > Entreprise générale



A chaque métier son logiciel

APIBAT développe depuis près de 15 ans, des logiciels exclusivement dédiés aux professionnels du Bâtiment.

La solution Batigest, déclinée en 4 gammes (ARTISAN, ENTREPRENEUR, PME et BUILD'R), est devenue la référence pour plus de 60 000 entreprises du Bâtiment.

Ce logiciel permet à chacun d'apporter un maximum de soins à la gestion de son entreprise, selon ses moyens et ses exigences.

Comme les entreprises évoluent, les utilisateurs de Batigest ont l'assurance de trouver, au sein de leur logiciel Batigest, un outil conforme à leurs aspirations.



Les logiciels des GAMMES ENTREPRENEUR, PME et BUILD'R® associent une approche métier à de nombreux autres paramétrages. Ils permettent ainsi, en toute simplicité, de passer de l'étude au devis, à la planification du chantier et à son suivi.

L'interface automatisée avec les autres logiciels de ces gammes (Comptabilité, Paye, Financier, etc.), ainsi qu'avec les solutions techniques APIBAT (Planning, Installateurs-Electriciens, etc.), garantit aux entreprises d'optimiser leur activité, grâce à des outils de gestion réellement dédiés à leurs corps d'état.

Votre revendeur



6 Avenue du Parc - 25000 Besançon
Tél : 03.81.41.24.88 / Fax : 03.81.41.27.97
<http://www.isiconcept.fr>

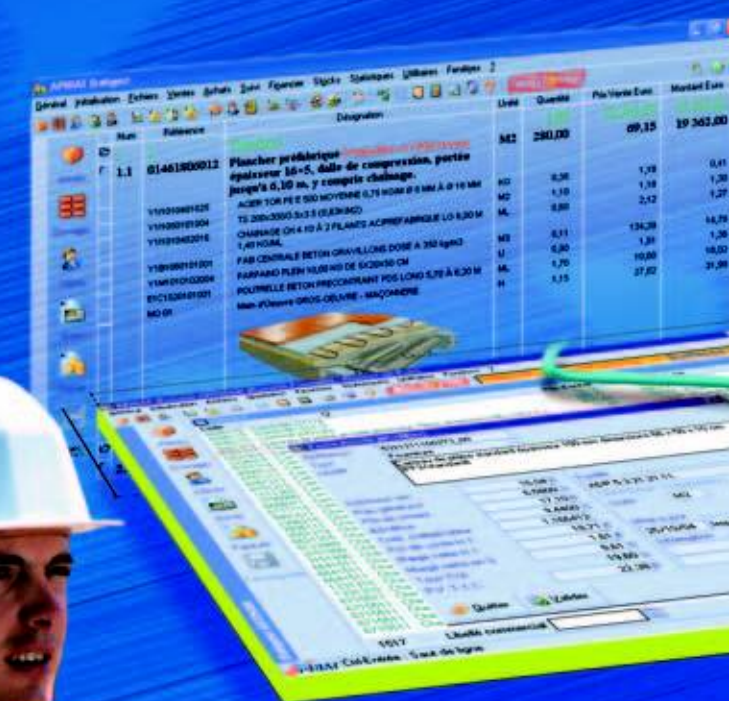
CONFIGURATION CONSEILLÉE :

Pentium ou AMD 2,5 Ghz - Compatible Pentium M et Centrino 1 Ghz. 512 Mo de RAM minimum dédiés à l'application*. Carte graphique supportant une résolution de 1024*768, couleurs 16 bits minimum. Uniquement systèmes d'exploitation 32 bits, Windows 2003, 2000 SP3 minimum, XP Pro, VISTA**, Windows XP Familial à jour de ses derniers services packs et mises à jour de sécurité, pour un usage monoposte exclusif et non évolutif en réseau.
* Si un produit APIBAT ne dispose pas de 512 de RAM dédiés à son exploitation, l'utilisateur pourrait se trouver confronté sur son poste à des anomalies d'affichage ou à des instabilités liées à un manque de ressources. Ces valeurs doivent venir s'ajouter à la mémoire préconisée pour le système d'exploitation. ** Une machine équipée de 2 Go de RAM de base pour le système d'exploitation est préconisée pour les versions Vista Familiale Premium, Professionnelle, Intégrale et Entreprise, 1 Go de RAM de base pour les autres systèmes d'exploitation Vista.

APIBAT - Fax : 05 57 92 93 94 - N° Indigo 0 825 00 92 93
batcom@apibat.com - www.apibat.com

Batigest ARTISAN

Avec Batigest ARTISAN, allez directement à l'essentiel ! Rédigez rapidement vos devis, facturez vos chantiers et obtenez facilement un tableau de bord de votre activité. Avec Batigest ARTISAN, vous pouvez également intégrer vos tarifs fournisseurs, concevoir votre bibliothèque et gérer vos clients. Batigest est aujourd'hui la référence des logiciels de gestion pour les entreprises du Bâtiment et compte près de 60 000 utilisateurs*.



Tarifs Négociants et Industriels



* au 01/10/2004. Toutes les marques citées sont la propriété de leurs détenteurs et dépositaires respectifs.

Contrat d'Assistance

Ce service vous accompagne au quotidien. Rappel : il est impératif d'associer contractuellement un revendeur formé et compétent à l'assistance et à la formation de vos logiciels APIBAT.



N°1 EUROPÉEN DES LOGICIELS POUR LE BÂTIMENT



Batigest ARTISAN



Bibliothèques, un pont entre vous et vos fournisseurs

ARTICLES

Vous récupérez et intégrez les tarifs de vos fournisseurs pour obtenir très rapidement une bibliothèque complète de vos fournitures.

Le classement par familles confère une grande souplesse dans la recherche et le tri de toutes les informations.

Vous avez toute liberté d'action sur votre bibliothèque, que ce soit pour la compléter, mettre à jour les tarifs ou bien encore agir sur la présentation de la liste (colonnage, hauteur des lignes, couleurs, etc.).

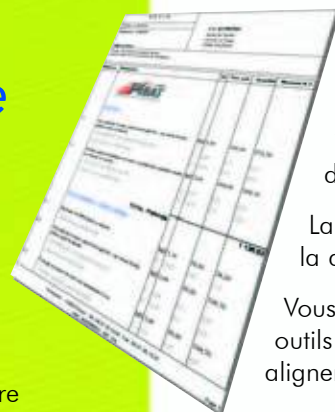


Vos clients, la richesse de votre entreprise

CLIENTS

Enregistrez vos clients pour récupérer automatiquement les informations les concernant en en-tête de vos documents commerciaux (devis, factures).

La liste des clients vous permettra de mettre rapidement en évidence les informations importantes pour vos futures démarches commerciales.



Vos devis/factures en toute simplicité pour une efficacité absolue !

DEVIS

Vous récupérez automatiquement les informations relatives au client destinataire de votre devis.

La double T.V.A. est parfaitement gérée selon la destination des travaux.

Vous multipliez l'impact de vos devis, grâce aux outils de mise en forme (polices, couleurs, alignements) et d'insertion d'images.

Vous disposez d'une feuille de calculs pour chacun de vos métrés.

Votre feuille de saisie est organisée selon vos besoins :

- Déplacements, insertion, suppression de colonnes.
- Insertion de chapitres et sous-chapitres.

Gagnez du temps dans la saisie en extrayant les éléments de vos bibliothèques. Vous aurez ensuite toute liberté de modifications et d'ajouts.

La possibilité de forcer le total à la fin du devis vous est offerte, et de nombreux modèles d'éditions personnalisables sont à votre disposition.

FACTURES

Plus de double saisie puisque les devis se transfèrent directement en factures.

Toutes les fonctions des devis se retrouvent donc dans la saisie des factures.

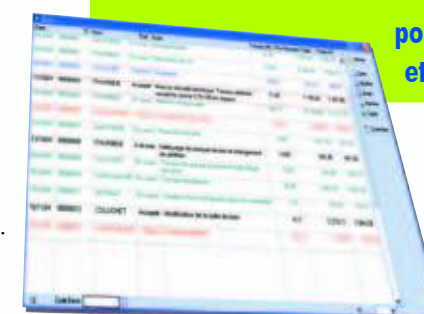
Batigest ARTISAN gère l'avancement des travaux.

Vous pouvez éditer les bons de livraison et de nombreux modèles d'éditions personnalisables vous sont proposés.

Une vision claire et rapide de votre activité

2 ÉDITIONS FINANCIÈRES + 2 ÉDITIONS STATISTIQUES = 4 MÉTHODES EFFICACES

pour contrôler, comparer, anticiper et agir.



L'édition du journal des devis permet de connaître le taux de retours des devis transmis aux clients.

Plusieurs critères de tris sont disponibles selon la période et l'état du devis (en cours, accepté, etc.).

L'édition du journal des Ventes indique précisément ce qui a été facturé.

Un tableau de bord assure le contrôle, d'un seul coup d'œil de l'activité de l'entreprise avec d'un côté les devis (acceptés, en cours, refusés, etc.) et de l'autre la facturation (factures et avoirs).

Des statistiques clients garantissent une meilleure connaissance de la clientèle et permettent d'anticiper les prochaines démarches commerciales.

[Paroles d'installateur-chauffagiste]



Roland D. - Chauffagiste à Laval (53)

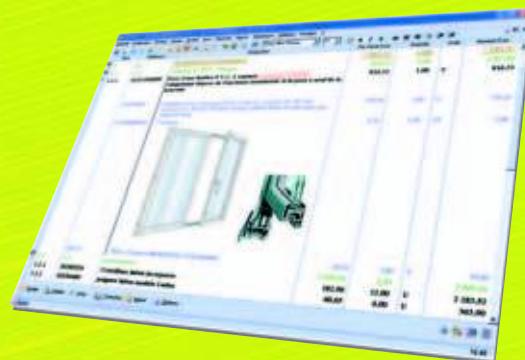
"Je ne me limite pas à un simple enregistrement des clients, j'exploite régulièrement la liste des clients dans laquelle je peux ajouter des colonnes et faire de nombreux tris. Cela me permet, par exemple, de visualiser rapidement ceux avec lesquels je travaille régulièrement, mettant en évidence les secteurs géographiques plus ou moins porteurs."

[Paroles d'artisan convaincu]



Olivier A. - Plâtrier à Strasbourg (69)

"La récupération des tarifs de mon fournisseur m'a apporté plus qu'un gain de temps : les approximations ou les mises à jour des tarifs 'passés à la trappe', je ne connais plus. J'utilise aussi la bibliothèque que j'ai acquise à part et que j'ai complétée au fur et à mesure de mes chantiers. Cette bibliothèque me permet d'enregistrer mes prestations et de les garder à disposition, sans avoir à les ressaisir à chaque fois que je réalise un devis."



[Paroles de conjointe d'artisan]



Nadia D., conjointe de peintre à Lyon (69)

"Parce que mon savoir-faire passe également par la qualité des documents que je remets à mes clients, j'utilise systématiquement les outils de mise en forme et d'insertion d'images dans les devis. J'ai constaté un taux de réponses supérieur à ce que j'ai connu avant, lorsque j'utilisais mon ancien logiciel."

[Paroles de jeune artisan]



Xavier L. Menuisier à Montpellier (34)

"Je travaille seul et je n'ai donc pas toujours le temps de prendre du recul sur mon activité. Aussi, j'ai trouvé, dans les éditions statistiques de Batigest ARTISAN, la réponse adaptée à mes attentes. Chaque fin de mois, je sors un tableau de bord et un journal des devis. Quant aux statistiques clients, je me penche dessus, avec attention, chaque trimestre."

